Трансакционные издержки взаимодействия производителей и потребителей коммунальных услуг. Судебная практика

Начало

- Взаимодействие с потребителями как источник трансационных издержек
- Цель этапа выделение гипотез, где и при каких условиях до, в процессе, после взаимодействия возникают издержки
- Источники
 - Нормативная база
 - Судебная практика
 - Материалы проведенных экспертных интервью

Рамка

Выделим формы трансакционных издержек

- По Уильямсону
 - Поиск и согласование
 - Мониторинг и контроль
 - Адаптация и урегулирование

Коммунальные услуги — естественная монополия

- Типовой договор (риск последствий оппортунистического поведения) или индивидуальный (высокие издержки при подготовке)?
- Непросто разорвать отношения заметны последствия неуплаты необходимость контроля неуплаты и борьбы с неплательщиками

Williamson, O. E. (1979).
"Transaction-Cost
Economics: The
Governance of
Contractual Relations."
Journal of Law and
Economics, 22(2), 233–
261.

Оливер И. Уильямсон (1996)
Экономические инстиитуты капитализма. Санкт-Петербург, Лениздат

Потребители

Тип потребителя	Как отношения устанавливаются	Как поддерживаются	Как прекращаются
Физлица	Через УО/ТСЖ (см. ниже) или напрямую	Платежи Обращения и жалобы	Смена собственника или отключение (ограничено законом)
УО / ТСЖ	Договор от имени собственников	Ежемесячные расчёты, обмен данными по ОДПУ. Жалобы на качество, претензии по начислениям.	При смене УО — передача обязательств новому контрагенту. При переходе на прямые договоры — расторжение.
Юрлица	Прямые договоры.	Отдельные расчёты, согласование режимов потребления. Претензии.	По инициативе любой из сторон с уведомлением.
Муниципальные организации	Договоры по муниципальным нуждам. Часто — по особым тарифам или условиям.	Расчёты, согласование объёмов.	Через набор сложных процедур. Случается нечасто.

Издержки на оформление, информирование, работу с неплательщиками

Высокие риски неплатежей, невозможность контроля потребления. УО/ТСЖ = «серая зона»

Договоры с арендаторами, а не собственниками помещений, юридические и административные издержки

Секторальная специфика

Водоснабжение

- Прямые договоры возможны при наличии технической возможности раздельного учёта.
- На практике часты споры по ОДН и показаниям ОДПУ.

Газоснабжение

- Необходимость заключения договоров на ТО ВКГО с собственниками помещений
- УО обязана информировать собственников, но не заключать договор за них
- Информированность низкая

Электроснабжение

• В большей степени характерны споры с УО по общедомовым нуждам, конфликтов с населением минимум

Постановление Правительства №354

Итоги экспертных интервью

Нормативные рамки

При наличии прямого договора

- Ответ на обращение ≤10 раб. дн.
- Предоставление данных по ОДПУ ≤3 раб. дн.
- Выдача проекта договора ≤10 раб. дн. после заявления
- Информирование о показаниях ОДПУ в течение 1 раб. дн. при личном обращении

При авариях на сетях РСО

- Утечка газа немедленные меры по безопасности и ликвидации
- Аварии на централизованных сетях устранение в сроки, установленные техническими регламентами и Постановлением №354

Не входит в зону ответственности РСО

- Обращения от физлиц при отсутствии прямого договора;
- Аварийно-диспетчерское обслуживание внутридомовых инженерных систем
- Сроки реакции АДС (5 мин, 30 мин и т.д.) применяются только к управляющим организациям.

Постановление Правительства №354

Судебная практика

Установление отношений

- Договоры с арендаторами встроенно-пристроенных помещений источник повышенных издержек при оформлении договоров, юридическое сопровождение (из интервью)
- Прямые договоры с физлицами издержки при оформлении

Поддержание отношений

Взыскание задолженностей

- издержки взыскания задолженности до 18% от суммы + 2000 руб. госпошлины за судебный приказ (из интервью)
- Судебные дела по ГК РФ взыскание задолженности с юрлиц или муниципальных учреждений при прямых договорах с РСО

Обработка обращений и жалоб

- Характерно только в случае прямого договора?
- При наличии множественных каналов для коммуникации (ГИС ЖКХ, письменные обращения, личный прием) различные издержки для каждого способа. Дублирование каналов = рост административной нагрузки.

Текущие гипотезы

- Издержки урегулирования конфликтов характерны для «серых зон»: встроенно-пристроенные помещения, разногласия по ОДН и ОДПУ
- Издержки мониторинга выше при прямых договорах, но при наличии посредника в виде УО/ТСЖ контроль практически отсутствует (высокие риски)

Что сделать дальше

- Разработка матрицы издержек (вектора: «тип потребителя» «отрасль» «этап взаимодействия»)
- Провести оценку издержек по материалам судебной практики и НПА

Источники

Williamson, O. E. (1979). "Transaction-Cost Economics: The Governance of Contractual Relations." Journal of Law and Economics, 22(2), 233–261.

Оливер И. Уильямсон (1996) Экономические инстиитуты капитализма. Санкт-Петербург, Лениздат

Постановление Правительства №354

Постановление Правительства №416